

Wolf System e Big Dutchman: due leader, un obiettivo

Siglata un'importante partnership destinata a rivoluzionare il settore avicolo

INTERVISTA

Quando due aziende vincenti sommano i loro punti di forza, il risultato è destinato a far parlare di sé. È il caso del recente accordo siglato tra Wolf System, azienda leader nel settore delle costruzioni agricole e zootecniche, e Big Dutchman, il maggior produttore a livello mondiale di impianti e attrezzature per l'allevamento avicolo.

L'obiettivo? Unire le eccellenze proprie di ogni azienda per inserirsi in modo strutturato e stabile nel mercato italiano, dove è in corso



un cambiamento radicale nel settore della produzione delle uova, dovuto all'introduzione della normativa comunitaria 1999/74/CE che impone, a partire dal 1° gennaio 2012, l'abbandono dell'allevamento in batterie tradizionali a vantaggio dei "sistemi alternativi" (a terra, free-range, biologico).

La novità, soprattutto in un momento economicamente non favorevole, ha inizialmente sollevato qualche perplessità, ma dopo attente analisi e raffronti tra il sistema tradizionale e i metodi alternativi sono subito emersi i fattori positivi di questi ultimi. La migliore circolazione dell'aria, il maggior spazio a disposizione degli animali e l'aumentata facilità di controllo dell'ambiente sono fattori che permetteranno agli allevatori di ottenere una resa ed una qualità delle uova migliori, e ciò proprio in funzione del minore stress subito dagli animali. Ecco che allora ciò che inizialmente poteva essere considerato un problema potrà trasformarsi in un'occasione di rilancio e rafforzamento del settore avicolo. E in quest'ottica si inserisce la partnership Wolf System – Big Dutchman: gestire il cambiamento mettendo a disposizione il meglio delle proprie competenze. Confrontandosi in altri paesi già da anni con questi concetti, Wolf System e Big Dutchman hanno maturato un bagaglio d'esperienza, che in questo momento di rapidissimo cambiamento si trasforma in un'instimabile ricchezza per il cliente, permettendogli di evitare errori e rispettare i tempi richiesti.

Wolf System è un gruppo presente in Europa da cinquant'anni. Può contare sulla forza di 3000 collaboratori, di cui 300 solamente in Italia. Il core business dell'azienda è rappresentato dalle strutture agricole, ovvero costruzioni per tutti i tipi di allevamento e relative vasche in C.A.V. (liquami, acqua, biogas, granaglie, ecc.), impianti agricoli completi, ma anche edilizia abitativa pre-



Il meglio di due mondi!

NOVITÀ
Big Dutchman
partner di
Wolf System



La soluzione per le nuove esigenze

40 anni di esperienza, 30 sedi in tutto il mondo, 2500 dipendenti,
4000 strutture, 6000 contenitori all'anno, testimonianze di qualità!

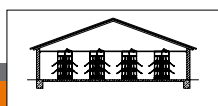


- Costruzioni agricole ed industriali
- Maneggi e scuderie
- Ristrutturazioni
- Vasche in C.A.V. per liquami, acqua e biogas
- Case prefabbricate

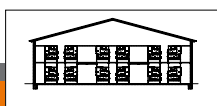
Wolf System Srl, zona industriale 1, I-39040 Campo di Trens (BZ), Tel. 0472 064 000, cell. 346 7959538, Fax 0472 064 900, avicolo@wolfsystem.it

wolfsystem.it

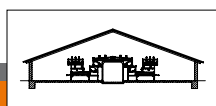
Natura: 26 milioni di galline accasate!



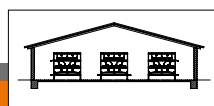
Natura pollastre



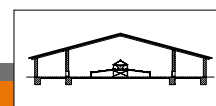
Natura 60/70



Natura Nova-Twin



Natura-Step



Nido collettivo COLONY2+

Voliere? Allevamento a terra? All'aperto? Bio?

La soluzione ideale per ogni esigenza.



- Big Dutchman - leader mondiale del settore avicolo
- Sistemi alternativi per le ovaiole
- Impianti di alimentazione e di abbeveraggio per polli, tacchini e riproduttori
- Impianti di climatizzazione e ventilazione
- Impianti chiavi in mano
- Software gestionali

Big Dutchman International GmbH, B.P. 1163, D-49360 Vechta, Germania, big@bigdutchman.de

bigdutchman.de

fabbricata, grazie al marchio Wolf Haus, ed edifici di servizio in campo industriale. Essendo considerato dal settore avicolo nei paesi nordici come il più importante partner nelle costruzioni di strutture specifiche, Wolf System ha sviluppato impianti in linea con le nuove normative e pertanto perfettamente predisposti per questo cambiamento.

Big Dutchman, fondata negli Stati Uniti nel 1938, è un'azienda che si è sempre distinta per l'approccio innovatore. È stata la prima ad introdurre una mangiatoia automatica negli allevamenti ed oggi è il primo fornitore mondiale di attrezzature per l'allevamento avicolo.

Sicuramente il primo a beneficiare della nuova alleanza sarà il cliente, che potrà contare su un unico partner per la progettazione, la costruzione e l'allestimento dei propri impianti. Ciò si traduce in un risparmio in termini di tempi e costi, oltre che in una protezione del proprio investimento, garantito dalla serietà delle due aziende. Sarà Wolf System a gestire il rapporto con il cliente... anche se il cliente avesse bisogno soltanto del prodotto Big Dutchman.

Intervista ai due attori principali

Robert Stafler, amministratore delegato di Wolf System Italia, è convinto che la collaborazione

striali). Era solo questione di tempo decidere quando entrare anche nel settore avicolo con la fornitura di strutture appositamente progettate per l'allevamento chiavi in mano. I punti di forza di Wolf System saranno decisivi anche in quest'ambito: rapidità di esecuzione con conseguente



aprirà nuove prospettive di successo alle due aziende ed illustra i passi che hanno portato alla decisione di unire le forze.

abbattimento dei costi, elevata possibilità di personalizzazione, progettazione e realizzazione coordinate da una sola mano”.

QUALI SONO LE MOTIVAZIONI CHE HANNO SPINTO WOLF SYSTEM AD OCCUPARSI ANCHE DEL SETTORE AVICOLO?

▶▶ Per noi è stata una conseguenza logica. Era naturale mettere a frutto anche in Italia la grande esperienza maturata nel settore da Wolf System in Germania, soprattutto alla luce delle nuove normative sul benessere delle galline destinate alla produzione di uova da consumo. Nella decisione ha influito però anche la positiva collaborazione ed il lavoro svolto sul mercato italiano (latte, carne, maneggi e strutture ippiche, case prefabbricate, contenitori indu-

PERCHÉ UN ACCORDO COMMERCIALE PROPRIO CON BIG DUTCHMAN, E QUALI SONO LE SINERGIE TRA LE DUE SOCIETÀ?

▶▶ Il principio alla base della nostra filosofia aziendale rimane sempre lo stesso: il cliente deve avere la massima garanzia di qualità del materiale fornito per poter garantire a sua volta tempi di consegna rapidi e un prezzo concorrenziale. Per questo motivo, dopo aver attentamente analizzato tutte le opzioni disponibili, abbiamo scelto Big Dutchman. Affidabilità ed esperienza sono le condizioni essenziali per soddisfare tutte le esigenze, e in questo senso il nostro nuovo partner dà assolute

INTERVISTA



ZOO TECNICA
febbraio 2011

Robert Stafler,
amministratore
delegato di
Wolf System
Italia,



garanzie. Altrettanto importante è la "chimica" che si instaura tra le due realtà aziendali. È fondamentale definire assieme e condividere gli obiettivi. Ognuno si concentrerà sulla sua competenza specifica, ma il cliente avrà un solo referente. In questo caso Wolf System gestirà tutti i rapporti con il cliente finale, anche nel caso di acquisto di prodotti esclusivamente marchiati Big Dutchman".



Frank Moormann, area sales manager di Big Dutchman, crede fermamente nel nuovo patto aziendale e ne delinea le prospettive future.



QUALI SONO I TRAGUARDI CHE BIG DUTCHMAN SI PONE PER IL MERCATO ITALIANO?

La nostra esperienza nel campo ci tornerà senz'altro utile. L'abbandono delle batterie è realtà già da diversi anni nei paesi scandinavi ed in Germania, pertanto la nostra gamma di prodotti è da tempo in linea con la

nuova normativa europea. La collaborazione pluriennale con grandi produttori di uova tedeschi e con la scuola superiore di veterinaria di Hannover ci ha permesso di affinare sempre più i nostri sistemi, che attualmente equipaggiano centinaia di impianti in Europa.

Frank Moormann,
area sales manager di Big Dutchman

Limitandoci ai sistemi a gabbia e a microgruppi, a fine 2010 Big Dutchman aveva installato circa 28 milioni di posti gallina. Ciò vale anche per i nostri sistemi di allevamento alternativi: considerando

esclusivamente le voliere della linea Natura, alla fine dello scorso anno siamo arrivati a 26 milioni di animali accasati."

COSA VI HA SPINTO ALL'ACCORDO CON WOLF SYSTEM?

La cooperazione con Wolf System era già attiva in altri paesi, dove abbiamo potuto sperimentare l'estrema serietà ed efficacia del loro approccio. L'obiettivo dell'accordo sul mercato italiano è quello di unire il nostro know-how nel settore degli allestimenti avicoli, con le competenze del nostro partner in campo costruttivo". ■



NATURA



ZOOTECNICA
febbraio 2011